

Załącznik do uchwały nr
Rady Ministrów
z dnia 27 kwietnia 2020 r.

PROGRAM RZĄDOWY – TARCZA FINANSOWA POLSKIEGO FUNDUSZU ROZWOJU DLA MAŁYCH I ŚREDNICH FIRM

**WSPARCIE FINANSOWE SEKTORA MAŁYCH I ŚREDNICH PRZEDSIĘBIORSTW W ZWIĄZKU ZE
ZWALCZANIEM SKUTKÓW EPIDEMII COVID-19 W POLSCE W RAMACH RZĄDOWEJ TARCZY
ANTYKRYZYSOWEJ**

Warszawa, dnia 27 kwietnia 2020 r.

Spis treści

Rozdział 1.	Podstawowe informacje o Programie.....	3
Rozdział 2.	Cele Programu.....	6
Rozdział 3.	Warunki i okres udzielania przedsiębiorcom finansowania.....	7
3.1	Beneficjenci Programu	7
3.2	Instrumenty finansowe Programu	9
3.3	Wysokość udzielanego finansowania programowego i warunki jego zwrotu	11
A.	Tarcza Finansowa dla Mikrofirm	11
B.	Tarcza Finansowa dla MŚP	13
3.4	Rola Polskiego Funduszu Rozwoju	17
Rozdział 4.	Roczny plan udzielania Finansowania Programowego	19
Rozdział 5.	Monitoring, współpraca, ewidencja i sprawozdawczość	20
5.1	Monitoring i współpraca	20
5.2	Ewidencja	20
5.3	Sprawozdawczość	20

Rozdział 1. Podstawowe informacje o Programie

Wszelkie terminy użyte w Programie i pisane wielką literą, będą miały znaczenie nadane im w Załączniku 1 (*Definicje*).

Rządowy program wsparcia finansowego przedsiębiorstw „*Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju dla Małych i Średnich Firm*” („**Program**” lub „**Tarcza Finansowa**”) jest programem, o którym mowa w art. 21a ust. 1 ustawy z dnia 4 lipca 2019 r. o systemie instytucji rozwoju („**Ustawa o SIR**”), znowelizowanej ustawą z dnia 31 marca 2020 r. o zmianie ustawy o systemie instytucji rozwoju (Dz. U. poz. 569), zgodnie z którym Rada Ministrów, w związku ze skutkami COVID-19, może powierzyć Polskiemu Funduszowi Rozwoju realizację rządowego programu udzielania przedsiębiorcom wsparcia finansowego, w tym w formie bezzwrotnej. Tarcza Finansowa zakłada, że podstawowym instrumentem wsparcia finansowego przedsiębiorstw będą **subwencje finansowe** (ang. „*advanced payables*”, zaliczki zwrotne, o których mowa w Tymczasowych Ramach Pomocy (jak zdefiniowano poniżej)), przewidujące mechanizm przeciwdziałający negatywnym skutkom gospodarczym COVID-19.

Misją Polskiego Funduszu Rozwoju jest wspieranie rozwoju społeczno-gospodarczego Polski oraz na podstawie art. 11 ust. 2 pkt 1 i pkt 6 Ustawy o SIR, podejmowanie działań antykrzysowych, w tym służących zapobieganiu lub łagodzeniu skutków wywołanych COVID-19. Wzmocnienie polskich instytucji rozwoju, w tym powstanie Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju, było elementem SOR (jak zdefiniowano poniżej). Poza działalnością inwestycyjną prowadzoną na zasadach rynkowych, do zadań PFR, określonych w art. 11 ust. 2 pkt 1 Ustawy o SIR, należy wykonywanie zadań powierzonych przez organy administracji rządowej, inne jednostki wykonujące zadania publiczne lub jednostki samorządu terytorialnego, w szczególności w związku z sytuacjami kryzysowymi, w tym rozprzestrzenianiem się COVID-19.

Na skutek pandemii wirusa SARS-CoV-2, wywołującego COVID-19, nastąpiły znaczące zakłócenia w funkcjonowaniu gospodarki w wielu regionach świata, w tym w Polsce. W związku z zagrożeniem dla zdrowia obywateli zdecydowana większość krajów Unii Europejskiej wprowadziła istotne restrykcje sanitarne, mające zapobiec epidemii. Zakłócenia gospodarcze wywołane pandemią COVID-19 mają bezprecedensową skalę i powodują znaczący spadek aktywności gospodarczej, w szczególności w Europie. Negatywny wpływ na gospodarkę Polski pandemii COVID-19 obejmuje m.in.:

- szok podażyowy wynikający z zerwanych łańcuchów dostaw oraz braku dostępności pracowników,
- szok popytowy na skutek silnego spadku wydatków konsumentów oraz przedsiębiorstw, powodujący znaczący i szybki spadek przychodów w sektorze przedsiębiorstw, w szczególności w sektorach dotkniętych zakazem prowadzenia działalności z uwagi na restrykcje sanitarne w związku z COVID-19,
- niestabilność na rynkach finansowych, w tym znaczące spadki cen aktywów finansowych, surowców, osłabienie kursów walut i spadek płynności oraz zaostrzenie warunków kredytowych,
- spadek nastrojów konsumentów i przedsiębiorstw.

Identyfikowane zakłócenia w funkcjonowaniu gospodarki w Polsce w związku ze skutkami pandemii COVID-19 wywołują szereg szkód i zagrożeń dla stabilności przedsiębiorstw, w tym:

- znaczący spadek przychodów i utratę dochodów przedsiębiorstw w wielu sektorach gospodarki,

- całkowite zamknięcie działalności przedsiębiorstw w branżach objętych ścisłymi restrykcjami sanitarnymi,
- powstanie zatorów płatniczych, ryzyko utraty płynności w związku z brakiem wpływów operacyjnych, uniemożliwiające dokonywanie płatności oraz bieżące regulowanie zobowiązań, w tym wynagrodzeń pracowników,
- powstanie strat finansowych przedsiębiorstw, wynikających z sytuacji nadzwyczajnej w postaci pandemii wirusa SARS-CoV-2,
- zagrożenie masowym wzrostem liczby upadłości przedsiębiorstw i w związku z tym wzrostem bezrobocia.

W związku ze skutkami pandemii wirusa SARS-CoV-2, dla gospodarki powstała luka finansowa w sektorze przedsiębiorstw szacowana przez Polski Fundusz Rozwoju na około 219.500.000.000 zł („**Luka Finansowa**”), tj. 10% PKB, w tym:

- luka finansowa w sektorze mikroprzedsiębiorstw oraz małych i średnich firm – 116.700.000.000 zł,
- luka finansowa w sektorze dużych przedsiębiorstw (zatrudniających powyżej 249 pracowników) – 102.700.000.000 zł.

Metodologia szacowania Luki Finansowej oparta jest o szacowane utracone dochody sektora przedsiębiorstw oraz brak dostępnej płynności finansowej w związku z silnym spadkiem przychodów na skutek pandemii COVID-19. Szacunki Luki Finansowej Polskiego Funduszu Rozwoju są także spójne z obliczeniami luki płynności Narodowego Banku Polskiego oraz BGK (jak zdefiniowano poniżej). Luka Finansowa w sektorze przedsiębiorstw może wywołać znaczące negatywne konsekwencje dla stabilności gospodarki w Polsce. Jednym z celów rządowego pakietu szeregu ustaw łącznie tworzących tarczę antykryzysową („**Tarcza Antykryzysowa**”), jest likwidacja Luki Finansowej w sektorze przedsiębiorstw poprzez m.in. program gwarancji *de minimis* i program gwarancji płynnościowych BGK oraz rozwiązania ochrony rynku pracy związane z dofinansowaniem wynagrodzeń pracowników, czy zwolnieniem ze składek na ubezpieczenia społeczne dla firm. Niezbędne jest jednak udzielenie dodatkowego wsparcia finansowego dla przedsiębiorstw, w tym o charakterze bezzwrotnym, mając na uwadze znaczący lub całkowity spadek przychodów w wielu sektorach gospodarki.

Tarcza Antykryzysowa przewiduje w swoim filarze „*Finansowanie Przedsiębiorstw*” – zapewnienie wsparcia finansowego poprzez szeroko rozumiane udostępnienie kapitału przez Polski Fundusz Rozwoju. Mając na uwadze obecne prognozy makroekonomiczne zakładające spadek PKB w 2 kwartale 2020 r. w Unii Europejskiej oraz Polsce o co najmniej 10% oraz silny spadek PKB w całym 2020 r., niezbędne jest znaczące zaangażowanie środków w ramach Programu. Małe i średnie przedsiębiorstwa w Polsce nie posiadają – w przeciwieństwie do bogatszych krajów Unii Europejskiej – istotnego kapitału i buforów finansowych, co skutkuje zagrożeniem dla utraty płynności finansowej w bardzo krótkim okresie. Z tego też powodu, Tarcza Finansowa powinna mieć istotny komponent pomocy bezzwrotnej oraz powinna być wdrożona niezwłocznie i w znaczącej skali, adekwatnej do szacowanej utraty dochodów przedsiębiorstw na skutek epidemii COVID-19. Łączna wartość finansowania programowego w ramach Programu wynosi 75.000.000.000 zł („**Kwota Programu**”), z zastrzeżeniem możliwości pozyskania finansowania na cele realizacji Programu przez Polski

Fundusz Rozwoju we wskazanej wyżej, pełnej wysokości tej kwoty, na co składają się dwa działania w ramach Programu:

1. **Tarcza Finansowa PFR dla Mikrofirm** o wartości 25.000.000.000 zł („**Tarcza Finansowa dla Mikrofirm**”);
2. **Tarcza Finansowa PFR dla MŚP** o wartości 50.000.000.000 zł („**Tarcza Finansowa dla MŚP**”).

Polski Fundusz Rozwoju może dokonać zmian alokacji środków pomiędzy Tarczą Finansową dla Mikrofirm i Tarczą Finansową dla MŚP, maksymalnie do wysokości 20% wartości całego Programu, po uprzednim wyrażeniu zgody w formie uchwały przez Radę Ministrów. Jakakolwiek zmiana alokacji pomiędzy działaniami notyfikowanymi do Komisji Europejskiej powyżej 20% wartości notyfikowanej pomocy, wymaga uproszczonego zgłoszenia do Komisji Europejskiej.

Program będzie finansowany ze środków Polskiego Funduszu Rozwoju, w tym głównie środków pozyskanych w drodze emisji przez PFR obligacji na rynku krajowym lub zagranicznym, do maksymalnej wysokości Kwoty Programu. Tym samym, koszty związane z realizacją Programu nie powinny wywoływać istotnego wzrostu wydatków budżetu Państwa w 2020 r. Zgodnie z art. 21a ust. 4 Ustawy o SIR, na podstawie Umowy, Minister Rozwoju przekazuje środki na pokrycie wynagrodzenia oraz kosztów związanych z realizacją Programu poniesionych przez Polski Fundusz Rozwoju wskutek realizacji Programu. Finansowanie Programu i tym samym zdolność PFR do spłaty finansowania zewnętrznego, gwarantuje i zapewnia Skarb Państwa, zgodnie z art. 21a ust. 4 Ustawy o SIR. Program zakłada, że spłata wszelkich zobowiązań Polskiego Funduszu Rozwoju, zaciągniętych celem realizacji Programu nastąpi w latach 2022-2030. Szacowany roczny koszt obsługi Programu dla budżetu Państwa w tych latach wyniesie około 15.000.000.000 zł, z uwzględnieniem finansowania dla mikro-, małych i średnich firm oraz dużych przedsiębiorstw.

Tarcza Finansowa będzie stanowić pomoc państwa, której zgodność z rynkiem wewnętrznym zostanie poddana procedurze akceptacji przez Komisję Europejską na podstawie Art. 107 ust. 3 lit. b Traktatu o Funkcjonowaniu Unii Europejskiej (jak zdefiniowano poniżej). Kierunkowe warunki dopuszczalności dla tego rodzaju pomocy zostały określone w Tymczasowych Ram Pomocy (jak zdefiniowano poniżej).

Finansowanie Programowe udzielane Beneficjentom Programu na bazie niniejszego Programu, będzie udzielane przez Polski Fundusz Rozwoju wyłącznie w ramach notyfikowanej pomocy publicznej oraz wypłacane Beneficjentom Programu najwcześniej po uzyskaniu odpowiedniej decyzji Komisji Europejskiej i na zasadach i warunkach zgodnych z treścią tej notyfikacji oraz decyzji Komisji Europejskiej.

Wsparcie finansowe dla dużych przedsiębiorstw jest przedmiotem odrębnego Programu rządowego – tarcza finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju dla dużych firm z dnia 27 kwietnia 2020 r. („**Program DP**”).

Rozdział 2. Cele Programu

Zasadniczym celem Programu jest realizacja podstawowego interesu ekonomicznego Rzeczypospolitej Polskiej w postaci zapewnienia stabilności przedsiębiorstw i gospodarki oraz zapewnienie bezpieczeństwa i dobrobytu jej obywateli. Tarcza Finansowa kierowana jest do mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw, które wytwarzają istotną część polskiego PKB. Program ma na celu zapobiegnięcie ryzyka masowej upadłości przedsiębiorstw oraz zwolnień pracowników na skutek znaczących zakłóceń w funkcjonowaniu gospodarki w związku z epidemią COVID-19.

Cele szczegółowe Programu są następujące:

1. udostępnienie małym i średnim przedsiębiorcom finansowania na warunkach preferencyjnych, w istotnej części bezzwrotnego, dla zapewnienia płynności i stabilności finansowej w okresie poważnych zakłóceń w gospodarce w związku ze skutkami pandemii COVID-19;
2. przekazanie rekompensat finansowych dla przedsiębiorców w związku ze szkodami w postaci utraconych dochodów lub dodatkowych kosztów poniesionych w wyniku pandemii COVID-19;
3. przeciwdziałanie zakłóceniom w funkcjonowaniu gospodarki w okresie kryzysu gospodarczego, wywołanego pandemią COVID-19;
4. stabilizacja finansowa małych i średnich przedsiębiorstw celem ochrony miejsc pracy i bezpieczeństwa finansowego obywateli;
5. zapewnienie pomocy finansowej dla sektorów szczególnie silnie dotkniętych skutkami pandemii COVID-19.

Program stanowi realizację Tarczy Antykryzysowej, mającej na celu przeciwdziałanie gospodarczym skutkom epidemii COVID-19.

Rozdział 3. Warunki i okres udzielania przedsiębiorcom finansowania

3.1 Beneficjenci Programu

Programem objęte są następujące podmioty („**Beneficjenci Programu**”):

1. Przedsiębiorcy w rozumieniu art. 4 ustawy z dnia 6 marca 2018 r. Prawo przedsiębiorców (Dz.U. z 2019 r. poz. 1292, z późn. zm.), tj. osoby fizyczne, osoby prawne lub jednostki organizacyjne niebędące osobą prawną, którym odrębna ustawa przyznaje zdolność prawną, wykonujące działalność gospodarczą oraz wspólnicy spółki cywilnej w zakresie wykonywanej przez nich działalności gospodarczej, będący mikro-, małymi lub średnimi przedsiębiorcami spełniającymi następujące kryteria:
 - a. mikroprzedsiębiorca („**Mikrofirma**”) – to przedsiębiorca, który łącznie spełnia następujące warunki:
 - (i) zatrudnia co najmniej 1 pracownika oraz nie więcej niż 9 pracowników, z wyłączeniem właściciela, oraz
 - (ii) jego roczny obrót lub suma bilansowa nie przekracza kwoty 2.000.000 EUR;
 - b. małe i średnie przedsiębiorstwo („**MŚP**” lub „**mała i średnia firma**”) – to przedsiębiorca, który zatrudnia do 249 pracowników, z wyłączeniem właściciela, a jego roczny obrót nie przekracza 50.000.000 EUR lub suma bilansowa nie przekracza 43.000.000 EUR, przy czym: (i) nie jest Mikrofirmą, lub (ii) nie jest Beneficjentem Programu DP;
2. Przedsiębiorcy, którzy odnotowują spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca lub analogicznego miesiąca ubiegłego roku w związku zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19. Przez spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) należy rozumieć spadek sprzedaży towarów lub usług w rozumieniu art. 15g ust. 9 ustawy z dnia 2 marca 2020 r. o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych (Dz.U. poz. 374, z późn. zm.);
3. Przedsiębiorcy, którzy na dzień składania wniosku nie otworzyli likwidacji na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych oraz wobec których, na dzień składania wniosku, nie zostało otwarte (i) postępowanie upadłościowe na podstawie Prawa Upadłościowego ani (ii) postępowanie restrukturyzacyjne na podstawie Prawa Restrukturyzacyjnego;
4. Przedsiębiorca: (i) który, posiada rezydencję podatkową na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego, (ii) który jest zarejestrowany na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, oraz (iii) którego główny beneficjent rzeczywisty, w rozumieniu art. 2 ust. 2 pkt 1) Ustawy AML nie posiada rezydencji podatkowej w tzw. „*rajach podatkowych*” w rozumieniu Konkluzji Rady UE w sprawie zrewidowanej listy państw nie współpracujących w celach podatkowych (2020/C 64/03). Odejście od tej zasady możliwe jest w sytuacji zobowiązania Beneficjenta Programu i/lub jego głównego beneficjenta rzeczywistego do przeniesienia rezydencji podatkowej na teren Europejskiego Obszaru Gospodarczego w terminie do 9 miesięcy od dnia udzielenia finansowania w ramach Programu;
5. Przedsiębiorca prowadził działalność na dzień 31 grudnia 2019 r.;
6. Przedsiębiorca: (i) nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r. oraz na dzień składania wniosku, (ii) nie zalega z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień składania wniosku, ale zalegał na dzień 31 grudnia 2019 r. albo (iii) nie

zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r., ale zalega na dzień składania wniosku, przy czym: (i) rozłożenie płatności na raty lub jej odroczenie, lub (ii) zaleganie z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne nieprzekraczające trzykrotności wartości opłaty pobieranej przez operatora wyznaczonego w rozumieniu ustawy prawo pocztowe za traktowanie przesyłki listowej jako przesyłki poleconej, nie jest uznawane za zaległość;

7. Przedsiębiorca nie prowadzi działalności w zakresie:

- a. produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczaniem bądź naruszaniem wolności indywidualnych lub/oraz praw człowieka;
- b. działalności prowadzonej przez instytucje kredytowe, spółdzielcze kasy oszczędnościowo-kredytowe, firmy inwestycyjne, instytucje pożyczkowe, zakłady ubezpieczeń, zakłady reasekuracji, fundusze emerytalne, fundusze inwestycyjne i inne przedsiębiorstwa zbiorowego inwestowania oraz podmioty zarządzające aktywami, dostawców usług płatniczych oraz inne instytucje finansowe, a także agencje ratingowe;
- c. obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych,

z zastrzeżeniem zgodności notyfikowanego Komisji Europejskiej Programu, z decyzją Komisji Europejskiej dotyczącej zasad i warunków udzielenia pomocy publicznej.

Na potrzeby ustalenia wysokości kwoty subwencji dla Mikrofirmy oraz ustalenia warunków późniejszego umorzenia subwencji dla Mikrofirmy oraz MŚP przez pracownika rozumie się osobę fizyczną: (i) która zgodnie z przepisami polskiego prawa pozostaje z pracodawcą w stosunku pracy oraz została zgłoszona przez pracodawcę do ubezpieczenia społecznego na dzień ustalania stanu zatrudnienia pracodawcy na potrzeby określenia kwoty subwencji finansowej, z zastrzeżeniem, że stan zatrudnienia określa się w przeliczeniu na pełny wymiar czasu pracy, oraz (ii) współpracującą z pracodawcą, niezależnie od formy prawnej (w szczególności na podstawie umów cywilnoprawnych, np. umowy zlecenia), która była zgłoszona przez pracodawcę do ubezpieczenia społecznego, na dzień ustalania stanu zatrudnienia na potrzeby określenia kwoty subwencji finansowej („Pracownik”).

Polski Fundusz Rozwoju jest uprawniony do odmowy wypłaty subwencji finansowej na rzecz Beneficjenta Programu w przypadku, w którym istnieje uzasadnione podejrzenie wystąpienia jakiegokolwiek rodzaju nadużyć. Jakakolwiek zmiana statusu spełniania przez Beneficjenta Programu warunków programowych po dacie zawarcia umowy subwencji finansowej, nie stanowi przesłanki do zmiany statusu spełnienia bądź nie spełniania warunków programowych ani, w okresie obowiązywania zawartej uprzednio umowy subwencji finansowej, zawarcia przez niego nowej umowy subwencji finansowej bądź złożenia przez niego nowego wniosku.

Polski Fundusz Rozwoju może, biorąc pod uwagę całokształt okoliczności, z uwzględnieniem zasady racjonalności ekonomicznej, w tym wyważenia słusznych interesów danego Beneficjenta Programu, ogółu wszystkich Beneficjentów i Skarbu Państwa oraz realizacji celów szczegółowych określonych w Programie, odstąpić od stosowania niektórych spośród kryteriów wskazanych w niniejszym Programie, każdorazowo z zastrzeżeniem stosowania się do zasad i warunków decyzji Komisji Europejskiej, dotyczącej Programu.

Beneficjent Programu ma prawo do ubiegania się o udzielenie mu subwencji finansowej przez Polski Fundusz Rozwoju, w szczególności na warunkach określonych poniżej oraz w umowie subwencji finansowej, pod warunkiem złożenia stosownego wniosku o udzielenie subwencji finansowej w ramach prowadzonego naboru, w szczególności za pośrednictwem banków. Udzielanie subwencji finansowej przedsiębiorcom, będzie następowało zgodnie z kolejnością rozpoznawania wniosków przez Polski Fundusz Rozwoju, do łącznej wysokości sumy środków pozyskanych w ramach finansowania zewnętrznego oraz z tytułu pożyczki, którą Skarb Państwa udzielił PFR, a pierwszeństwo rozpoznania przyznane będzie tym wnioskowi, które zgodnie z obowiązującymi procedurami będą kompletne i nieobciążone brakami utrudniającymi ich pilne przepracowanie. Po wyczerpaniu środków pieniężnych dostępnych w ramach zdefiniowanej Kwoty Programu, oraz, w każdym czasie, sumy środków pozyskanych w ramach finansowania zewnętrznego oraz z tytułu pożyczki, którą Skarb Państwa udzielił PFR, przedsiębiorcom nie będą przysługiwały żadne roszczenia względem PFR lub Skarbowi Państwa, niezależnie od treści złożonego wniosku. W takiej sytuacji, Polski Fundusz Rozwoju może wystąpić do Rady Ministrów o wyrażenie zgody na zwiększenie wartości Programu.

Program zakłada dwa rodzaje wsparcia finansowego:

- a. **Tarcza Finansowa dla Mikrofirm**, obejmująca wsparcie finansowe dla mikroprzedsiębiorców;
- b. **Tarcza Finansowa dla MŚP**, obejmująca wsparcie finansowe dla małych i średnich przedsiębiorstw.

Ponadto, Polski Fundusz Rozwoju przygotowuje i opublikuje dokumenty wykonawcze dla celów związanych z realizacją Programu, weryfikacją spełnienia przez Beneficjentów Programu warunków programowych lub skorzystania z jakichkolwiek innych uprawnień wynikających z Programu oraz udzieleniem, monitoringiem i obsługą finansowania programowego udzielonego Beneficjentom Programu w ramach Programu. W tych samych celach, Polski Fundusz Rozwoju może również żądać przedstawienia przez przedsiębiorców informacji i dokumentów. Polski Fundusz Rozwoju może udzielać subwencji finansowych za pośrednictwem banków. Polski Fundusz Rozwoju oraz banki będą dokonywały wymiany informacji o przedsiębiorcach w zakresie niezbędnym dla zawarcia i wykonywania Umowy (jak zdefiniowano poniżej) oraz w celu uniknięcia zobowiązań przekraczających Kwotę Programu, oraz, w każdym czasie, sumy środków pozyskanych w ramach finansowania zewnętrznego oraz z tytułu pożyczki, którą Skarb Państwa udzielił PFR.

W przypadku, złożenia przez przedsiębiorcę nieprawdziwych oświadczeń, o których mowa powyżej, Polski Fundusz Rozwoju może podjąć decyzję o zobowiązaniu Beneficjenta Programu do natychmiastowego zwrotu całości lub części subwencji finansowej.

3.2 Instrumenty finansowe Programu

Zgodnie z art. 21a ust. 1 oraz art. 13 ust. 1 Ustawy o SIR, finansowanie Polskiego Funduszu Rozwoju może być udzielane, w szczególności z wykorzystaniem następujących instrumentów:

1. obejmowanych lub nabywanych udziałów, akcji, warrantów subskrypcyjnych, obligacji, wierzytelności oraz przystępowania do spółek osobowych;
2. udzielania pożyczek, gwarancji oraz poręczeń.

Komunikat Komisji Europejskiej z dnia 19 marca 2020 r., zawarty w dokumencie pt. Tymczasowe ramy środków pomocy państwa w celu wsparcia gospodarki w kontekście trwającej epidemii COVID-19 (C(2020) 1863 final)

(„**Tymczasowe Ramy**”) dopuszcza jako formę wsparcia finansowego przedsiębiorców subwencję finansową. Zgodnie z Tymczasowymi Ramami Pomocy maksymalna kwota pomocy publicznej udzielanej przedsiębiorcy w ramach Programu wynosi 800 tys. EUR. Kwota pomocy publicznej obliczana jest w kwocie nominalnej subwencji. Polski Fundusz Rozwoju może udzielać subwencji finansowych przedsiębiorcom, w tym w formie bezzwrotnej, na podstawie art. 21a. 1. Ustawy o SIR, zgodnie z którym Rada Ministrów, w związku ze skutkami COVID-19, może powierzyć Polskiemu Funduszowi Rozwoju realizację rządowego programu udzielania przedsiębiorcom wsparcia finansowego, w szczególności w formach, o których mowa w art. 13 ust. 1, lub w formach bezzwrotnych.

Instrumentem finansowym Programu są subwencje finansowe, udzielane na podstawie umowy subwencji finansowej na następujących warunkach:

- przeznaczenie środków: pokrycie kosztów prowadzonej działalności gospodarczej, z wyłączeniem przeznaczenia środków na nabycie (przejęcie) w sposób bezpośredni lub pośredni innego podmiotu (zakaz akwizycji);
- dopuszczalna spłata kredytów: możliwość wykorzystania Subwencji Finansowej na przedterminową spłatę kredytów do maksymalnej wysokości 25% wartości Subwencji Finansowej;
- rozliczenia z podmiotami powiązanymi: zakaz przeznaczania środków z Subwencji Finansowej na płatności do właściciela, do osób lub podmiotów powiązanych z właścicielem przedsiębiorstwa;
- zwrot: na warunkach określonych w Programie i Umowie Subwencji Finansowej;
- zabezpieczenie: Subwencje Finansowe mogą być udzielane bez ustanawiania zabezpieczeń.

Szczegółowe warunki wsparcia finansowego oraz zobowiązania Beneficjenta Programu określać będzie umowa subwencji finansowej. Z uwagi na pomocowy charakter Programu, polegający na udzielaniu subwencji finansowych w związku z istotnymi zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19, oraz efektywność i szybkość rozpoznawania wniosków w interesie wszystkich aplikujących przedsiębiorców kwalifikujących się jako potencjalni Beneficjenci Programu, Polski Fundusz Rozwoju będzie w szczególności uprawniony:

1. stosować możliwie automatyczne, uproszczone i przyspieszone procedury przyznawania subwencji finansowych, w tym jej realizowania za pośrednictwem kanałów elektronicznych (np. banków), wyłącznie z wykorzystaniem danych pochodzących od partnerów Programu oraz na podstawie oświadczeń składanych przez Beneficjentów Programu, w tym w szczególności oświadczeń dotyczących: (i) spełniania przez Beneficjenta Programu warunków programowych na datę udzielenia subwencji finansowej, (ii) identyfikacji i weryfikacji tożsamości Beneficjenta Programu i/lub jego przedstawicieli, (iii) identyfikację, weryfikację tożsamości i weryfikację należytego umocowania przedstawiciela lub przedstawicieli Beneficjenta Programu do składania w imieniu Beneficjenta Programu wobec PFR lub Partnera Programu jakichkolwiek oświadczeń;
2. przyjąć, iż każdy Beneficjent Programu będący osobą fizyczną lub osobą prawną: (i) istnieje i jest należycie utworzony, (ii) jest wypłacalny i zdolny do zwrotu i spłaty Subwencji Finansowej, a zdolność kredytowa nie stanowi warunku udzielenia Subwencji Finansowej;
3. do uznawania jakiegokolwiek warunku programowego, w tym, w szczególności, warunku programowego określonego w Punkcie 3.1.3 i 3.1.4 powyżej (Beneficjenci Programu) Programu za spełniony wyłącznie w

oparciu o oświadczenie Beneficjenta Programu, jego przedstawiciela lub osoby, która podaje się wobec PFR za Beneficjenta Programu lub jego przedstawiciela;

4. weryfikować warunek programowy dotyczący beneficjenta rzeczywistego Beneficjenta Programu w sytuacji, gdy Beneficjent Programu posiada więcej niż jednego beneficjenta rzeczywistego, zgodnie z zasadą racjonalnej uznaniowości zakładającą, że ;
5. przyjąć, że Beneficjent Programu lub jego przedstawiciel ma zdolność do złożenia wobec PFR lub Partnera Programu wszystkich oświadczeń wiedzy lub woli oraz zawarcia i wykonania dokumentów Finansowania Programowego, w tym także, że : (i) Beneficjent Programu lub jego przedstawiciel uzyskał wszelkie niezbędne zgody, pozwolenia i zezwolenia na dokonanie wszystkich czynności, (ii) dokonanie przez Beneficjenta Programu lub jego przedstawiciela powyższych czynności nie skutkuje naruszeniem bezwzględnie obowiązujących przepisów prawa mających zastosowanie do tego Beneficjenta Programu lub jego przedstawiciela, oraz (iii) złożenie wyżej wspomnianych oświadczeń przez Beneficjenta Programu lub jego przedstawiciela nie miało miejsca w okolicznościach, które mogą skutkować obciążeniem ich wadami w rozumieniu Działu IV Tytułu IV Księgi pierwszej Kodeksu Cywilnego;
6. założyć, że Beneficjent Programu ma pełną zdolność do czynności prawnych,

co ostatecznie może wpłynąć na rezultat stosowania procedury weryfikacji warunków Programu przez Polski Fundusz Rozwoju.

Istotnym celem Programu jest ochrona miejsc pracy i promocja zatrudnienia.

3.3 Wysokość udzielanego Finansowania Programowego i warunki jego zwrotu

A. Tarcza Finansowa dla Mikrofirm

Maksymalna kwota subwencji finansowej w ramach Programu wsparcia finansowego Tarcza Finansowa dla Mikrofirm obliczana jest jako iloczyn liczby zatrudnionych oraz kwoty bazowej subwencji. Uzależnienie wysokości subwencji finansowej od liczby zatrudnionych ma na celu:

- dopasowanie wielkości wsparcia finansowego do skali działalności Mikrofirmy, dla której koszty zatrudnienia często stanowią największy składnik kosztów, w szczególności w branżach usługowych objętych obecnie restrykcjami w związku z COVID-19 np. gabinety kosmetyczne, fryzjerskie, itp., oraz
- ochronę miejsc pracy poprzez mechanizm pozwalający uzyskać większe wsparcie finansowe przy większej liczbie zatrudnionych.

Bazowa kwota subwencji finansowej wyznaczona jest w przeliczeniu na zatrudnionego Pracownika (zatrudnienie, które stanowi podstawę określenia kwoty subwencji finansowej, ustala się według stanu zatrudnienia na koniec miesiąca poprzedzającego miesiąc złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, lecz nie wyższego niż : (i) liczba Pracowników na dzień 31 grudnia 2019 r. albo (ii) liczba Pracowników na koniec miesiąca odpowiadającego nazwie miesiąca złożenia wniosku w roku poprzednim) oraz uzależniona jest od wielkości spadku przychodów ze sprzedaży Mikrofirmy. Zatrudnienie, które stanowi podstawę określenia bazowej kwoty subwencji finansowej dla Mikrofirmy w żadnym przypadku nie może być wyższe niż 9 Pracowników. Takie rozwiązanie ma na celu dopasowanie wielkości finansowania

programowego do skali potencjalnej utraty dochodu w związku ze spadkiem przychodów ze sprzedaży na skutek COVID-19.

Maksymalne kwoty dostępnych subwencji finansowych w ramach Tarczy Finansowej dla Mikrofirm określa poniższa tabela:

Wsparcie finansowe w złotych		Kwota Subwencji Finansowej w zależności od liczby zatrudnionych (bez właściciela)								
Skala spadku przychodów ze sprzedaży	Bazowa kwota Subwencji Finansowej na zatrudnionego	1	2	3	4	5	6	7	8	9
<25 ; 50%)	12 000	12 000	24 000	36 000	48 000	60 000	72 000	84 000	96 000	108 000
<50% ; 75%)	24 000	24 000	48 000	72 000	96 000	120 000	144 000	168 000	192 000	216 000
<75% ; 100>	36 000	36 000	72 000	108 000	144 000	180 000	216 000	252 000	288 000	324 000

Biorąc pod uwagę średnie zatrudnienie w sektorze mikroprzedsiębiorstw na poziomie około 3 Pracowników zakłada się, że średnia wysokość wsparcia finansowego wyniesie około 72.000 – 96.000 zł dla jednej Mikrofirmy oraz maksymalnie do 324.000. zł.

Otrzymana przez Mikrofirmę subwencja finansowa podlega zwrotowi na następujących zasadach:

- w przypadku: (i) zaprzestania prowadzenia działalności gospodarczej (w tym w razie zawieszenia prowadzenia działalności gospodarczej) przez przedsiębiorcę, (ii) otwarcia likwidacji przedsiębiorcy (jeżeli dotyczy) lub (iii) otwarcia postępowania upadłościowego/restrukturyzacyjnego w każdym czasie w ciągu 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji – w kwocie stanowiącej 100% wartości subwencji finansowej;
- w przypadku prowadzenia działalności gospodarczej przez Mikrofirmę w każdym czasie przez okres 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji, subwencja finansowa podlega zwrotowi:
 - w kwocie stanowiącej 25% wartości subwencji finansowej bezwarunkowo; oraz
 - w przypadku utrzymania średniej liczby Pracowników (średnie zatrudnienie) w okresie 12 pełnych miesięcy kalendarzowych w stosunku do stanu zatrudnienia na koniec miesiąca kalendarzowego poprzedzającego datę złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, na poziomie:
 - wyższym niż 100% – w wysokości dodatkowo 0% kwoty subwencji finansowej;
 - od 50% do 100% – w wysokości dodatkowo od 0% do 50% kwoty subwencji finansowej – proporcjonalnie do skali redukcji zatrudnienia według wzoru poniżej:

Wartość subwencji podlegającej zwrotowi z tytułu redukcji zatrudnienia

= wartość Subwencji Finansowej * Skala redukcji zatrudnienia, gdzie

$$\text{Skala Redukcji Zatrudnienia} = - \left(\frac{\text{średnia liczba Pracowników przez okres pełnych 12 miesięcy od końca miesiąca kalendarzowego poprzedzającego datę złożenia wniosku}}{\text{liczba Pracowników na koniec miesiąca poprzedzającego złożenie wniosku}} - 1 \right)$$

- niższym niż 50% – w wysokości dodatkowo 50% wartości subwencji finansowej.

Łącznie, przedsiębiorca, który utrzymał co najmniej 100% poziomu zatrudnienia może zachować (brak obowiązku zwrotu) 75% całkowitej wartości subwencji finansowej, w przypadku spadku zatrudnienia o więcej niż 50%, brak obowiązku zwrotu subwencji finansowej dotyczy 25% jej wartości.

Polski Fundusz Rozwoju może podjąć decyzję o zmianie warunków umorzenia dla Mikrofirm, których spadek przychodów ze sprzedaży wyniósł więcej niż 75%, mając na uwadze indywidualną sytuację danej Mikrofirmy.

Powyższe warunki podlegają badaniu na koniec 12 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia subwencji finansowej.

Formuła zwrotu subwencji finansowej ma na celu ochronę miejsc pracy i promocję zatrudnienia. Spadek o 10% liczby Pracowników powoduje zwiększenie kwoty zwrotu subwencji finansowej o 10% wartości całkowitej, co stanowi silny bodziec dla Beneficjentów Programu do utrzymywania miejsc pracy, co umożliwia otrzymane wsparcie finansowe.

Warunkiem nieegzekwowania zwrotu subwencji finansowej, przy czym kwota stanowiąca 25% wartości Subwencji Finansowej jest w każdym przypadku bezwarunkowo zwrotna, jest:

- spełnienie przez Beneficjenta Programu ewentualnych innych zobowiązań, określonych w Umowie,
- złożenie oświadczenia przez Beneficjenta Programu wraz z załączonym dokumentem potwierdzającym stan zatrudnienia.

Kwota subwencji finansowej, która podlega zwrotowi, jest spłacana w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia subwencji finansowej. Z tytułu udzielania subwencji finansowej nie będą pobierane odsetki, z wyłączeniem odsetek za opóźnienie w spłatach.

Wartością pomocy będzie całkowita wartość subwencji finansowej, tj. bez uwzględnienia wysokości zwrotu. Szacuje się, że z Tarczy Finansowej dla Mikrofirm skorzysta około 55% Mikrofirm, tj. około 350 tys. Firm. Przyjmując średnią wartość bezzwrotnej części subwencji finansowej na poziomie 65%, szacowana wysokość bezzwrotnego wsparcia finansowego dla Mikrofirm wynosi 16.200.000.000 zł. Wartość całego Programu wynosi 25.000.000.000 zł i jest równa maksymalnej kwocie pomocy publicznej dla Mikrofirm.

Szacowana średnia wartość pomocy przypadającej na Mikrofirmę jest równa średniej wysokości subwencji finansowej w kwocie około 72.000 zł. Maksymalna wartość pomocy publicznej w przypadku Mikrofirmy zatrudniającej 9 Pracowników równa jest maksymalnej kwocie Subwencji Finansowej w wysokości 324.000 zł, co jest poniżej dopuszczalnego Tymczasowymi Ramami Pomocy progu 800 tys. EUR.

B. Tarcza Finansowa dla MŚP

Maksymalna kwota subwencji finansowej w ramach Programu wsparcia finansowego Tarcza Finansowa dla MŚP jest określana procentowo w relacji do poziomu przychodów ze sprzedaży w 2019 r. oraz zależy od ich spadku w związku z COVID-19 względem wartości za rok obrotowy 2019 – analogicznie do mechanizmu dla Mikrofirm. Kwoty Subwencji Finansowej mogą przyjąć: (i) 4%, (ii) 6% lub (iii) 8% wartości przychodów ze sprzedaży przy odpowiednio ich spadku o minimum 25%, 50% i 75%. Uzależnienie wysokości subwencji finansowej od wielkości przychodów ze sprzedaży i skali ich spadków ma na celu:

- dopasowanie wysokości Finansowania Programowego do skali działalności MŚP; oraz
- dopasowanie wysokości Finansowania Programowego do sytuacji finansowej i potrzeb płynnościowych przedsiębiorstwa w związku z utratą dochodów na skutek COVID-19.

Średnie i maksymalne kwoty dostępnych subwencji w ramach Tarczy Finansowej dla MŚP określa poniższa tabela (scenariusze rozłączne):

Spadek przychodów ze sprzedaży	Kwota Subwencji Finansowej jako % przychodów ze sprzedaży	MŚP Średnio		MŚP Maksymalnie	
		Średni przychód MŚP	Kwota Subwencji Finansowej	Maksymalny przychód do kalkulacji kwoty Subwencji Finansowej	Maksymalna kwota Subwencji Finansowej
<0 ; 25%)	0%	31 300 000	0	225 000 000	0
<25 ; 50%)	4%	31 300 000	1 252 000	225 000 000	3 500 000
<50 ; 75%)	6%	31 300 000	1 878 000	225 000 000	3 500 000
<75% ; 100%>	8%	31 300 000	2 504 000	225 000 000	3 500 000

Biorąc pod uwagę średnie przychody ze sprzedaży w sektorze małych i średnich przedsiębiorstw na poziomie około 31,3 mln zł szacowana średnia wysokość wsparcia finansowego wyniesie około 1,9 mln zł dla jednego przedsiębiorstwa oraz maksymalnie do 3,5 mln zł, co jest poniżej określonego Tymczasowymi Ramami Pomocy progu 800 tys. EUR.

Otrzymana przez małego lub średniego przedsiębiorcę Subwencja Finansowa podlega zwrotowi na następujących zasadach:

1. w przypadku: (i) zaprzestania prowadzenia działalności gospodarczej (w tym w razie zawieszenia prowadzenia działalności gospodarczej) przez przedsiębiorcę, (ii) otwarcia likwidacji przedsiębiorcy (jeżeli dotyczy) lub (iii) otwarcia postępowania upadłościowego/restrukturyzacyjnego w każdym czasie w ciągu 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji finansowej – w kwocie stanowiącej 100% wartości subwencji;
2. w przypadku prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorcę w każdym czasie przez okres 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji finansowej:
 - a. w wysokości 25% kwoty subwencji finansowej bezwarunkowo; oraz
 - b. w wysokości dodatkowo do 25% kwoty subwencji finansowej pomniejszonej o wykazaną przez Beneficjenta Programu skumulowaną **stratę gotówkową na sprzedaży** w okresie 12 miesięcy licząc od pierwszego miesiąca, w którym przedsiębiorca odnotował stratę po 1 lutego 2020 r. lub od miesiąca w którym udzielona została subwencja finansowa, rozumianej w zależności od formy działalności jako:
 - (i) dla przedsiębiorstw prowadzących pełną rachunkowość gotówkową strata na sprzedaży to odzwierciedlona w rachunku wyników strata na sprzedaży netto z wyłączeniem w szczególności kosztów amortyzacji, rezerw i odpisów lub wyniku z przeszacowania lub sprzedaży aktywów,

- (ii) dla przedsiębiorstw rozliczających się na podstawie księgi przychodów i rozchodów w kwocie wykazanej straty,
 - (iii) dla przedsiębiorców rozliczających się na podstawie karty podatkowej lub na ryczałcie stratę na sprzedaży oblicza się jako skumulowany spadek przychodów ze sprzedaży, oraz
- c. w wysokości do 25% kwoty subwencji finansowej w przypadku utrzymania średniej liczby Pracowników (średnie zatrudnienie) w okresie 12 pełnych miesięcy kalendarzowych od końca miesiąca kalendarzowego poprzedzającego datę złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, w stosunku do średniego stanu zatrudnienia w 2019 r., obliczanego jako średnia z liczby Pracowników na dzień 31 grudnia 2019 r. oraz 30 czerwca 2019 r. na poziomie:
- (i) wyższym niż 100% – w wysokości dodatkowo 0% kwoty subwencji finansowej,
 - (ii) od 50% do 100% – w wysokości dodatkowo od 0% do 25% kwoty subwencji finansowej – proporcjonalnie do skali redukcji zatrudnienia

Wartość Subwencji Finansowej podlegającej zwrotowi z tytułu redukcji zatrudnienia
 = wartość Subwencji Finansowej * 50% * Skala redukcji zatrudnienia

gdzie

$$\text{Skala Redukcji Zatrudnienia} = - \left(\frac{\text{średnia liczba Pracowników przez okres 12 pełnych miesięcy od końca miesiąca kalendarzowego poprzedzającego datę złożenia wniosku}}{\text{średnia liczba Pracowników w 2019 r.}} - 1 \right)$$

- (iii) niższym niż 50% – w wysokości dodatkowo 25% kwoty subwencji;

Łącznie więc przedsiębiorca, który utrzymał co najmniej 100% poziom zatrudnienia oraz wykazał stratę gotówkową na sprzedaży większą niż 25% wartości subwencji finansowej, może zachować 75% kwoty Subwencji Finansowej w formie bezzwrotnej.

Polski Fundusz Rozwoju może podjąć decyzję o zmianie warunków umorzenia dla MŚP, których spadek przychodów ze sprzedaży wyniósł więcej niż 75%, mając na uwadze indywidualną sytuację danej MŚP.

Powyższe warunki podlegają badaniu na koniec 12 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia subwencji finansowej.

Formuła zwrotu subwencji finansowej ma na celu ochronę miejsc pracy i promocję zatrudnienia. Spadek o 10% liczby Pracowników powoduje zwiększenie kwoty zwrotu subwencji finansowej o 5% wartości całkowitej, co stanowi silny bodziec dla Beneficjentów Programu do utrzymywania miejsc pracy, co umożliwia otrzymane wsparcie finansowe.

Warunkiem nieegzekwowania zwrotu subwencji finansowej, przy czym kwota stanowiąca 25% wartości subwencji finansowej jest w każdym przypadku bezwarunkowo zwrotna, jest:

- spełnienie przez Beneficjenta Programu ewentualnych innych zobowiązań, określonych w umowie o udzielenie Subwencji Finansowej,
- złożenie oświadczenia przez Beneficjenta Programu wraz z załączonymi dokumentami finansowymi stwierdzającymi gotówkową stratę na sprzedaży oraz potwierdzającymi stan zatrudnienia.

Kwota subwencji finansowej, która podlega zwrotowi, jest spłacana w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego przypadającego po dacie wypłaty subwencji finansowej.

Szacuje się, że z Tarczy Finansowej dla MŚP skorzysta ponad połowa małych i średnich firm, tj. ponad 26 tys. Przyjmując średnią wartość bezzwrotnej części subwencji finansowej na poziomie 65%, szacowany koszt bezzwrotnego wsparcia finansowego dla małych i średnich firm wynosi 32.500.000.000 zł. Wartość całego Programu wynosi 50.000.000.000 zł i jest równa kwocie pomocy publicznej dla małych i średnich firm.

Szacowana średnia wartość pomocy na małych i średnich firm równa jest średniej wartości subwencji finansowej w kwocie 1.900.000 zł. Maksymalna wartość pomocy publicznej w przypadku średniej firmy o obrocie 225.000.000 zł i korzystającej z maksymalnej wartości subwencji finansowej wyniesie około 3.500.000 zł, co jest poniżej dopuszczalnego progu 800 tys. EUR.

Wysokość wsparcia finansowego dla MŚP prowadzącego działalność w: (i) sektorze rybołówstwa i akwakultury nie może przekroczyć 120.000 EUR, (ii) sektorze produkcji podstawowej produktów rolnych nie może przekroczyć 100.000 EUR. W przypadku gdy MŚP prowadzi działalność w sektorze rybołówstwa i akwakultury lub produkcji podstawowej produktów rolnych prowadzi również inną działalność, to limit, o którym mowa w zdaniu poprzednim, nie będzie miał zastosowania do tej innej działalności pod warunkiem, że: (i) MŚP prowadzi rozdzielną księgowość dla obu tych działalności oraz (ii) inna działalność nie jest działalnością, o której mowa w zdaniu poprzednim.

3.4 Rola Polskiego Funduszu Rozwoju

Zgodnie z art. 11 ust. 2 pkt 6 Ustawy o SIR, do zadań PFR należy podejmowanie działań służących zapobieganiu lub łagodzeniu skutków sytuacji kryzysowych w rozumieniu art. 3 pkt 1 ustawy z dnia 26 kwietnia 2007 r. o zarządzaniu kryzysowym (Dz. U. z 2019 r. poz. 1398, z późn. zm.), w tym skutków rozprzestrzeniania się COVID-19, w szczególności poprzez:

- a. udzielanie wsparcia finansowego przedsiębiorcom i innym podmiotom dotkniętym tymi sytuacjami, w tym bezzwrotnego lub w formie gwarancji lub poręczeń,
- b. naprawienie lub pokrycie, w całości lub w części, szkód lub strat spowodowanych tymi sytuacjami

– z wykorzystaniem środków Polskiego Funduszu Rozwoju lub środków z innych źródeł.

W związku z powierzeniem realizacji Programu Polskiemu Funduszowi Rozwoju (art. 21a ust. 1 Ustawy o SIR) oraz w związku z art. 21a ust. 5 Ustawy o SIR, Polski Fundusz Rozwoju oraz Skarb Państwa zawrą umowę, która określi warunki i tryb przekazywania środków na pokrycie wynagrodzenia PFR, przekazywania PFR transz oraz dokonania na rzecz PFR zwrotu kosztów programowych. Umowa określi ponadto przekazanie Skarbowi Państwa przez Polski Fundusz Rozwoju potencjalnych przychodów programowych.

Budżet Państwa zachowuje w ten sposób rolę podmiotu zapewniającego najwyższą wiarygodność finansową Polskiego Funduszu Rozwoju jako udzielającego finansowania programowego oraz podmiotu zaciągającego zobowiązania na poczet realizacji Programu.

Zakłada się, że na początkowym etapie podstawowym źródłem finansowania zewnętrznego będą Obligacje PFR, których spłata zabezpieczona będzie poprzez mechanizm pokrycia, o którym mowa w art. 21a ust. 4 Ustawy o SIR. Zobowiązania zaciągane w ramach finansowania zewnętrznego przez Polski Fundusz Rozwoju mogą być objęte gwarancją Skarbu Państwa Rzeczypospolitej Polskiej, o ile byłoby to niezbędne dla pozyskania finansowania dłużnego przez Polski Fundusz Rozwoju. W przypadku braku możliwości pozyskania wystarczających środków finansowania zewnętrznego na udzielenie finansowania programowego do pełnej wysokości Kwoty Programu przez Polski Fundusz Rozwoju, Minister Rozwoju w porozumieniu z Ministrem Finansów może przekazać środki na pokrycie kosztów finansowania programowego.

Niektóre aspekty Programu mają charakter uznaniowy lub ocenny, w związku z tym odpowiednia decyzja będzie podejmowana przez Polski Fundusz Rozwoju, lub podmiot, za pośrednictwem którego Polski Fundusz Rozwoju realizuje Program, na zasadzie racjonalnej uznaniowości.

Polski Fundusz Rozwoju określi, w formie komunikatu zamieszczonego na swojej stronie internetowej, wzór wniosku wraz z objaśnieniami co do sposobu jego wypełnienia i złożenia, a także informacją o konieczności dołączenia dokumentów potwierdzających dane i informacje dotyczące przedsiębiorcy i jego sytuacji finansowej oraz tryb jego składania, jak również komunikatu o konieczności złożenia przez Beneficjenta Programu oświadczenia dotyczącego odpowiedzialności karnej za składanie fałszywych oświadczeń, o którym mowa w art. 21a ust. 2c Ustawy o SIR, kierując się w szczególności potrzebą rzetelnego udokumentowania danych niezbędnych do przyznania wsparcia, w interesie ogółu aplikujących przedsiębiorców.

Udzielenie Finansowania Programowego, w przypadku pozytywnej weryfikacji przez Polski Fundusz Rozwoju złożonego wniosku o udzielenie wsparcia, może zostać uzależnione od ustanowienia i przekazania Polskiemu Funduszowi Rozwoju przez Beneficjenta wymaganych zabezpieczeń.

Rozdział 4. Roczny plan udzielania Finansowania Programowego

Zgodnie z art. 21a ust. 2. Ustawy o SIR, Program określa w szczególności sposób przygotowania i elementy rocznych planów udzielania Finansowania Programowego. Pierwszy roczny plan, Polski Fundusz Rozwoju przedstawia Ministrowi Rozwoju i Ministrów Finansów w terminie miesiąca od dnia przyjęcia Programu przez Radę Ministrów.

Do czasu akceptacji pierwszego rocznego planu finansowego na rok 2020, Polski Fundusz Rozwoju działa na podstawie projektu planu.

Program zakłada, że wsparcie finansowe będzie udzielane przez PFR za pośrednictwem partnerów programu celem możliwie szybkiego zapewnienia szerokiej dostępności finansowania programowego. Finansowanie programowe będzie udzielane na rzecz Beneficjentów Programu w sposób ciągły, nie później niż w ciągu 21 dni od dnia przyjęcia uchwały Rady Ministrów ws. Programu do dnia 31 lipca 2020 r. z możliwością przedłużenia tego terminu do końca 2020 r. Decyzję o dalszym udzielaniu wsparcia w ramach Programu podejmuje Rada Ministrów, z uwzględnieniem sytuacji dotyczącej skutków gospodarczych COVID-19 oraz dostępności środków Finansowania Zewnętrznego niezbędnych do sfinansowania Programu.

Rozdział 5. Monitoring, współpraca, ewidencja i sprawozdawczość

5.1 Monitoring i współpraca

Polski Fundusz Rozwoju prowadzić będzie monitoring udzielania finansowanie programowego oraz jego obsługi, stosując w tym zakresie standardowe procedury ewidencji, raportowania i kontroli, w tym zwłaszcza przeciwdziałania nadużyciom. W powyższym zakresie, Polski Fundusz Rozwoju będzie uprawniony do wprowadzenia instrumentów zapewniających szybką i efektywną weryfikację sposobu realizacji Programu przez Beneficjenta Programu.

PFR może współpracować w zakresie Programu z partnerami programu, w tym w szczególności w zakresie pozyskiwania informacji, sprawozdawczości, raportowania, weryfikacji lub monitoringu, między innymi z: (i) KIR, (ii) bankami, (iii) instytucjami finansowymi, (iv) Zakładem Ubezpieczeń Społecznych, (v) Ministrem Rozwoju, (vi) Ministrem Finansów, (vii) Krajowym Rejestrem Sądowym, (viii) KAS oraz pozyskiwać informacje od tych instytucji i organów w zakresie zgodnym z przepisami prawa. Polski Fundusz Rozwoju w ramach realizacji zadań wynikających z Programu będzie uprawniony do administrowania, gromadzenia i powierzania dalej do przetwarzania danych osobowych.

5.2 Ewidencja

1. Zgodnie z art. 21a ust. 2. Ustawy o SIR, Program określa w szczególności sposób przygotowania i elementy sprawozdawczości z jego realizacji. Polski Fundusz Rozwoju we współpracy z Partnerami Programu, będzie prowadził ewidencję Beneficjentów Programu oraz udzielonego Finansowania Programowego.
2. W wykonaniu obowiązków wynikających z art. 21a ust. 3 w związku z art. 11 ust. 4 i 5 Ustawy o SIR, PFR:
 - (i) realizuje wszelkie rozliczenia pieniężne związane z realizacją Programu wyłącznie z wykorzystaniem rachunku programowego, w tym, w szczególności: (a) deponuje i ewidencjonuje na rachunku Programowym: (aa) środki pozyskane tytułem finansowania zewnętrznego w części, w jakiej będą wykorzystane na realizację Programu, (bb) transze, oraz (cc) wszelkie przychody programowe pozyskane w ramach Programu mające postać pieniężną; oraz
 - (ii) zapewnia, że rachunek programowy jest wykorzystywany wyłącznie dla celów realizacji Programu, może założyć rachunki pomocnicze powiązane z rachunkiem programowym; oraz
 - (iii) prowadzi wyodrębnioną ewidencję rozliczeń dla Programu, separując wszelkie rozliczenia i środki związane z Programem od wszelkich innych rozliczeń i środków PFR, w tym rozliczeń i środków dotyczących Programu DP oraz prawidłowo przypisuje koszty programowe, transze i przychody programowe do Programu na podstawie metod mających obiektywne uzasadnienie.

5.3 Sprawozdawczość

Polski Fundusz Rozwoju przekaże Skarbowi Państwa sprawozdanie dotyczące realizacji Programu oraz wysokości kosztów programowych i przychodów programowych odpowiednio poniesionych i uzyskanych w

poprzednim kwartale kalendarzowym w terminie 30 dni od zakończenia każdego kwartału kalendarzowego w Okresie Przekazania. Sprawozdawczość zawierać będzie także wskaźniki ewaluacyjne Programu.

Załącznik 1. Podstawowe warunki Tarczy Finansowej dla Mikrofirm

INFORMACJE PODSTAWOWE	
Beneficjent Programu	Mikrofirma
Finansujący	Polski Fundusz Rozwoju S.A. (w szczególności za pośrednictwem banków)
Forma finansowania	Subwencja Finansowa
Sposób oferowania	W ramach uproszczonej procedury przyznawania finansowania, realizowanej na wniosek Finansującego w ramach naboru wniosków realizowanego za pośrednictwem banków. Analiza zdolności kredytowej Beneficjenta Programu nie stanowi warunku udzielenia subwencji finansowej.
Termin udzielania	Do dnia 31 lipca 2020 r. z możliwością przedłużenia do 31 grudnia 2020 r. Decyzję o przedłużeniu Programu podejmuje Rada Ministrów z uwzględnieniem sytuacji dotyczącej skutków gospodarczych COVID-19 oraz dostępności środków na finansowanie Programu.
PODSTAWOWE PARAMETRY	
Kryteria przyznania	Mikrofirma ma prawo do przyznania jej wsparcia finansowego pod warunkiem złożenia stosownego wniosku o udzielenie subwencji finansowej w ramach prowadzonego naboru za pośrednictwem banków. O subwencję finansową może ubiegać się przedsiębiorca będący Mikrofirmą na dzień 31 grudnia 2019 r. spełniający łącznie następujące warunki: a. zatrudniający (zgodnie z definicją Pracownika wskazaną poniżej) na ostatni dzień miesiąca kalendarzowego poprzedzającego miesiąc złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, co najmniej 1 Pracownika, z wyłączeniem właściciela, oraz jego roczny obrót lub suma bilansowa za rok 2019 nie przekracza kwoty 2 mln EUR. Zatrudnienie, które stanowi podstawę określenia bazowej kwoty subwencji finansowej, ustala się według stanu zatrudnienia na koniec miesiąca poprzedzającego miesiąc złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, lecz nie wyższego niż zatrudnienie na dzień 31 grudnia 2019 r. albo na koniec miesiąca odpowiadającego nazwie miesiąca złożenia wniosku w roku poprzednim (wg wyboru Mikrofirmy). Zatrudnienie, które stanowi podstawę określenia bazowej kwoty subwencji finansowej dla Mikrofirmy w żadnym przypadku nie może być wyższe niż 9 Pracowników. Pracownikiem jest osoba fizyczna: (i) która zgodnie z przepisami polskiego prawa pozostaje z Mikrofirmą w stosunku pracy i została zgłoszona przez pracodawcę do ubezpieczenia społecznego na dzień ustalania stanu zatrudnienia pracodawcy na potrzeby określenia kwoty subwencji finansowej, z zastrzeżeniem, że stan zatrudnienia określa się w przeliczeniu na pełny wymiar czasu pracy; (ii) współpracująca z Mikrofirmą, niezależnie od formy prawnej (w szczególności na podstawie umów cywilnoprawnych - umowy zlecenia lub umowy o dzieło), która była zgłoszona przez Mikrofirmę do ubezpieczenia społecznego na dzień ustalania stanu zatrudnienia na

	potrzeby określenia kwoty subwencji finansowej; b. który odnotowuje spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca albo analogicznego miesiąca ubiegłego roku w związku zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19 (wg wyboru Mikrofirmy); c. który na dzień składania wniosku nie otworzyła likwidacji na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych oraz wobec którego, na dzień składania wniosku, nie zostało otwarte: (i) postępowanie upadłościowe na podstawie Prawa Upadłościowego albo (ii) postępowanie restrukturyzacyjne na podstawie Prawa Restrukturyzacyjnego; d. (i) który, posiada rezydencję podatkową na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego, (ii) który jest zarejestrowany na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, oraz (iii) którego główny beneficjent rzeczywisty, w rozumieniu art. 2 ust. 2 pkt 1) Ustawy AML nie posiada rezydencji podatkowej w tzw. „<i>rajach podatkowych</i>” w rozumieniu Konkluzji Rady UE w sprawie zrewidowanej listy państw nie współpracujących w celach podatkowych (2020/C 64/03). Odejście od tej zasady możliwe jest w sytuacji zobowiązania Beneficjenta Programu i/lub jego głównego beneficjenta rzeczywistego do przeniesienia rezydencji podatkowej na teren Europejskiego Obszaru Gospodarczego w terminie do 9 miesięcy od dnia udzielenia finansowania w ramach Programu; a. który prowadził działalność na dzień 31 grudnia 2019 r.; b. który: (i) nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r. oraz na dzień składania wniosku, (ii) nie zalega z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień składania wniosku, ale zalegał na dzień 31 grudnia 2019 r. albo (iii) nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r., ale zalega na dzień składania wniosku, przy czym: (i) rozłożenie płatności na raty lub jej odroczenie lub (ii) zaleganie z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne nieprzekraczające trzykrotności wartości opłaty pobieranej przez operatora wyznaczonego w rozumieniu Ustawy Prawo Pocztove za traktowanie przesyłki listowej jako przesyłki poleconej, nie jest uznawane za zaległość; oraz c. nie prowadzi działalności w zakresie: (i) produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczaniem bądź naruszaniem wolności indywidualnych lub/oraz praw człowieka; (ii) działalności prowadzonej przez instytucje kredytowe, spółdzielcze kasy oszczędnościowo-kredytowe, firmy inwestycyjne, instytucje pożyczkowe, zakłady ubezpieczeń, zakłady reasekuracji, fundusze emerytalne, fundusze inwestycyjne i inne przedsiębiorstwa zbiorowego inwestowania oraz podmioty zarządzające aktywami, dostawców usług płatniczych oraz inne instytucje finansowe, a także agencje ratingowe; lub (iii) obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych.
Kwota subwencji finansowej	Kwota określana jako iloczyn liczby Pracowników oraz kwoty bazowej subwencji finansowej w wysokości 12, 24 lub 36 tys. zł na zatrudnionego Pracownika w zależności od skali spadku przychodów ze sprzedaży

	(odpowiednio 25%+, 50%+, 75%+), jednak nie więcej niż 324 tys. zł.
Cel finansowania	a. pokrycie kosztów bieżącej działalności, w tym wynagrodzeń Pracowników, kosztów zakupu towarów i materiałów, kosztów usług obcych, bieżących kosztów obsługi finansowania zewnętrznego, kosztów najmu (lub innych umów o podobnym charakterze) nieruchomości wykorzystywanych do prowadzenia działalności gospodarczej, wszelkich należności o charakterze publicznoprawnym, zakupu urządzeń i innych środków trwałych niezbędnych do prowadzenia działalności gospodarczej, z wyłączeniem przeznaczenia środków na nabycie (przejęcie) w sposób bezpośredni lub pośredni innego podmiotu (zakaz akwizycji), b. możliwość wykorzystania na przedterminową spłatę kredytów do maksymalnej wysokości 25% wartości subwencji finansowej, c. zakaz przeznaczania środków z subwencji finansowej na płatności do właściciela, osób lub podmiotów powiązanych z właścicielem przedsiębiorstwa,
WARUNKI CENOWE	
Prowizje i opłaty:	Brak
WARUNKI UMRZENIA	
Otrzymana przez Mikrofirmę subwencja finansowa podlega zwrotowi na następujących zasadach: - w przypadku: (i) zaprzestania prowadzenia działalności gospodarczej (w tym w razie zawieszenia prowadzenia działalności gospodarczej) przez przedsiębiorcę, (ii) otwarcia likwidacji przedsiębiorcy (jeżeli dotyczy) lub (iii) otwarcia postępowania upadłościowego/restrukturyzacyjnego w każdym czasie w ciągu 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji – w kwocie stanowiącej 100% wartości subwencji; - w przypadku prowadzenia działalności gospodarczej przez Mikrofirmę w każdym czasie przez okres 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji, subwencja finansowa podlega zwrotowi: - w kwocie stanowiącej 25% wartości subwencji bezwarunkowo; oraz - w przypadku utrzymania średniej liczby Pracowników (średnie zatrudnienie) w okresie 12 pełnych miesięcy kalendarzowych w stosunku do stanu zatrudnienia na koniec miesiąca kalendarzowego poprzedzającego miesiąc złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, na poziomie: - wyższym niż 100% – w wysokości dodatkowo 0% kwoty subwencji; - od 50% do 100% – w wysokości dodatkowo od 0% do 50% kwoty subwencji – proporcjonalnie do skali redukcji zatrudnienia według wzoru poniżej: 1.2 1.3 Wartość subwencji podlegającej zwrotowi z tytułu redukcji zatrudnienia = wartość subwencji * Skala redukcji zatrudnienia, gdzie 1.4 Skala Redukcji Zatrudnienia = $-\left(\frac{\text{średnia liczba Pracowników przez okres 12 pełnych miesięcy od końca miesiąca kalendarzowego poprzedzającego złożenie wniosku}}{\text{liczba Pracowników na koniec miesiąca poprzedzającego złożenie wniosku}} - 1\right)$ - niższym niż 50% – w wysokości dodatkowo 50% wartości subwencji; - kwota subwencji, która podlega zwrotowi, jest spłacana w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego, po dniu udzielenia subwencji finansowej; - warunkiem nieegzekwowania zwrotu subwencji, przy czym kwota stanowiąca 25% wartości subwencji jest w każdym przypadku bezwarunkowo zwrotna, jest: (i) spełnienie przez Beneficjenta Programu ewentualnych innych zobowiązań określonych w umowie, oraz (ii) złożenie oświadczenia przez Beneficjenta Programu wraz z odpowiednią dokumentacją potwierdzającą stan zatrudnienia.	

Załącznik 2. Podstawowe warunki Tarczy Finansowej dla MŚP

INFORMACJE PODSTAWOWE	
Beneficjent Programu	Małe i Średnie Przedsiębiorstwo („MŚP”)
Finansujący	Polski Fundusz Rozwoju S.A. (w szczególności za pośrednictwem banków) („PFR”).
Forma finansowania	Subwencja finansowa
Sposób oferowania	W ramach uproszczonej procedury przyznawania finansowania realizowanej na wniosek Finansującego w ramach naboru wniosków realizowanego, w szczególności za pośrednictwem banków. Analiza zdolności kredytowej Beneficjenta Programu nie stanowi warunku udzielenia subwencji finansowej.
Termin udzielania	Do dnia 31 lipca 2020 r. z możliwością przedłużenia do 31 grudnia 2020 r. Decyzję o przedłużeniu Programu podejmuje Rada Ministrów z uwzględnieniem sytuacji dotyczącej skutków gospodarczych COVID-19 oraz dostępności środków na finansowanie Programu.
PODSTAWOWE PARAMETRY	
Kryteria przyznania	MŚP ma prawo do przyznania mu wsparcia finansowego pod warunkiem złożenia stosownego wniosku o udzielenie subwencji finansowej w ramach prowadzonego naboru za pośrednictwem banków. O subwencję finansową może ubiegać się przedsiębiorca będący MŚP na dzień 31 grudnia 2019 r. spełniający łącznie następujące warunki: - zatrudniający na ostatni dzień miesiąca kalendarzowego poprzedzającego miesiąc złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, co najmniej 1 Pracownika, z wyłączeniem właściciela, oraz jego roczny obrót za rok 2019 nie przekracza 50.000.000 mln EUR lub suma bilansowa nie przekracza 43.000.000 EUR, przy czym nie jest Mikrofirmą. Przez Pracownika rozumie się: - która zgodnie z przepisami polskiego prawa pozostaje z MŚP w stosunku pracy i została zgłoszona przez MŚP do ubezpieczenia społecznego na dzień ustalania stanu zatrudnienia pracodawcy na potrzeby określenia kwoty subwencji finansowej, z zastrzeżeniem, że stan zatrudnienia określa się w przeliczeniu na pełny wymiar czasu; - współpracująca z MŚP, niezależnie od formy prawnej (w szczególności na podstawie umów cywilnoprawnych - umowy zlecenia lub umowy o dzieło), która była zgłoszona przez MŚP do ubezpieczenia społecznego na dzień ustalania stanu zatrudnienia na potrzeby określenia kwoty subwencji finansowej. - który odnotowuje spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca lub analogicznego miesiąca ubiegłego roku w związku zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19; - który na dzień składania wniosku nie otworzył likwidacji na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych oraz wobec którego, na dzień składania

	wniosku, nie zostało otwarte: (i) postępowanie upadłościowe na podstawie Prawa Upadłościowego albo (ii) postępowanie restrukturyzacyjne na podstawie Prawa Restrukturyzacyjnego, a. (i) który, posiada rezydencję podatkową na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego, (ii) który jest zarejestrowany na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, oraz (iii) którego główny beneficjent rzeczywisty, w rozumieniu art. 2 ust. 2 pkt 1) Ustawy AML nie posiada rezydencji podatkowej w tzw. „<i>rajach podatkowych</i>” w rozumieniu Konkluzji Rady UE w sprawie zrewidowanej listy państw nie współpracujących w celach podatkowych (2020/C 64/03). Odejście od tej zasady możliwe jest: w sytuacji zobowiązania Beneficjenta Programu i/lub jego głównego beneficjenta rzeczywistego do przeniesienia rezydencji podatkowej na teren Europejskiego Obszaru Gospodarczego w terminie do 9 miesięcy od dnia udzielenia finansowania w ramach Programu; b. który prowadził działalność na dzień 31 grudnia 2019 r.; c. który: (i) nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r. oraz na dzień składania wniosku, (ii) zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r., ale nie zalega na dzień składania wniosku albo (iii) nie zalegał z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r., ale zalega na dzień składania wniosku na dzień 31 grudnia 2019 r. lub na dzień składania wniosku nie zalega z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne, przy czym: (i) rozłożenie płatności na raty lub jej odroczenie lub (ii) zaleganie z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne nieprzekraczające trzykrotności wartości opłaty pobieranej przez operatora wyznaczonego w rozumieniu Ustawy Prawo Pocztowne za traktowanie przesyłki listowej jako przesyłki poleconej, nie jest uznawane za zaległość; oraz d. nie prowadzi działalności w zakresie: (i) produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczaniem bądź naruszaniem wolności indywidualnych lub/oraz praw człowieka; (ii) działalności prowadzonej przez instytucje kredytowe, spółdzielcze kasy oszczędnościowo-kredytowe, firmy inwestycyjne, instytucje pożyczkowe, zakłady ubezpieczeń, zakłady reasekuracji, fundusze emerytalne, fundusze inwestycyjne i inne przedsiębiorstwa zbiorowego inwestowania oraz podmioty zarządzające aktywami, dostawców usług płatniczych oraz inne instytucje finansowe, a także agencje ratingowe; lub (iii) obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych.
Kwota subwencji	Kwota wysokości subwencji finansowej uzależniona od wielkości przychodów ze sprzedaży 2019 roku oraz skali spadków przychodów obliczana w następujący sposób (przypadki rozłączne): • spadek przychodów ze sprzedaży <0; 25%) - brak udzielenia subwencji; • spadek przychodów ze sprzedaży <25; 50%) - subwencja = 4% * przychody ze sprzedaży 2019; • spadek przychodów ze sprzedaży <50;75%) - subwencja = 6% * przychody ze sprzedaży 2019; • spadek przychodów ze sprzedaży <75; 100%> - subwencja = 8% * przychody ze sprzedaży 2019;

	maksymalnie do 3,5 mln PLN.
Cel finansowania	Pokrycie kosztów bieżącej działalności, w tym: a. pokrycie kosztów wynagrodzeń Pracowników, kosztów zakupu towarów i materiałów, kosztów usług obcych, bieżących kosztów obsługi finansowania zewnętrznego, kosztów najmu (lub innych umów o podobnym charakterze) nieruchomości wykorzystywanych do prowadzenia działalności gospodarczej, wszelkich należności o charakterze publicznoprawnym, zakupu urządzeń i innych środków trwałych niezbędnych do prowadzenia działalności gospodarczej, z wyłączeniem przeznaczenia środków na nabycie (przejęcie) w sposób bezpośredni lub pośredni innego podmiotu (zakaz akwizycji); b. możliwość wykorzystania subwencji finansowej na przedterminową spłatę kredytów do maksymalnej wysokości 25% wartości subwencji finansowej; c. zakaz przeznaczania środków z subwencji finansowej na płatności do właściciela, osób lub podmiotów powiązanych z właścicielem przedsiębiorstwa;
WARUNKI CENOWE	
Prowizje i opłaty:	Brak
WARUNKI UMORZENIA	
Otrzymana przez małego lub średniego przedsiębiorcę subwencja podlega zwrotowi na następujących zasadach: 1. w przypadku: (i) zaprzestania prowadzenia działalności gospodarczej (w tym w razie zawieszenia prowadzenia działalności gospodarczej) przez przedsiębiorcę, (ii) otwarcia likwidacji przedsiębiorcy (jeżeli dotyczy) lub (iii) otwarcia postępowania upadłościowego/restrukturyzacyjnego w każdym czasie w ciągu 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji – w kwocie stanowiącej 100% wartości subwencji; 2. w przypadku prowadzenia działalności gospodarczej przez MŚP w każdym czasie przez okres 12 miesięcy od dnia przyznania subwencji: a. w wysokości 25% wartości subwencji bezwarunkowo; oraz b. w wysokości dodatkowo 25% kwoty subwencji pomniejszonej o wykazaną przez Beneficjenta Programu skumulowaną stratę gotówkową na sprzedaży w okresie 12 miesięcy licząc od pierwszego miesiąca, w którym przedsiębiorca odnotował stratę po 1 lutego 2020 r. lub od miesiąca, w którym udzielona została subwencja, rozumianej w zależności od formy działalności jako: (i) dla przedsiębiorstw prowadzących pełną rachunkowość gotówkową strata na sprzedaży to odzwierciedlona w rachunku wyników strata na sprzedaży netto z wyłączeniem w szczególności kosztów amortyzacji, rezerw i odpisów lub wyniku z przeszacowania lub sprzedaży aktywów, (ii) dla przedsiębiorstw rozliczających się na podstawie księgi przychodów i rozchodów w kwocie wykazanej straty, (iii) dla przedsiębiorców rozliczających się na podstawie karty podatkowej lub na ryczałcie stratę na sprzedaży oblicza się jako skumulowany spadek przychodów ze sprzedaży, oraz c. w wysokości do 25% kwoty subwencji w przypadku utrzymania średniej liczby Pracowników (średnie zatrudnienie) w okresie 12 pełnych miesięcy kalendarzowych od końca miesiąca kalendarzowego poprzedzającego miesiąc złożenia wniosku o udzielenie subwencji finansowej, w stosunku do średniego stanu zatrudnienia w 2019 r., obliczanego jako średnia z liczby Pracowników na dzień 31 grudnia 2019 r. oraz 30 czerwca 2019 r., na poziomie: (i) wyższym niż 100% – w wysokości dodatkowo 0% kwoty subwencji, (ii) od 50% do 100% – w wysokości dodatkowo od 0% do 25% kwoty subwencji – proporcjonalnie do skali	

redukcji zatrudnienia:

Wartość subwencji podlegającej zwrotowi z tytułu redukcji zatrudnienia
= wartość subwencji * 50% * Skala redukcji zatrudnienia

gdzie

$$\text{Skala Redukcji Zatrudnienia} = - \left(\frac{\text{średnia liczba Pracowników przez okres 12 miesięcy od końca miesiąca kalendarzowego poprzedzającego datę złożenia wniosku}}{\text{średni stan zatrudnienia w 2019 r.}} - 1 \right)$$

(iii) niższym niż 50% – w wysokości dodatkowo 25% kwoty subwencji;

3. kwota subwencji, która podlega zwrotowi, jest spłacana w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego, po dniu udzielenia subwencji finansowej;
4. warunkiem nieegzekwowania zwrotu subwencji, przy czym kwota stanowiąca 25% wartości subwencji jest w każdym przypadku bezwarunkowo zwrotna, jest: (i) spełnienie przez Beneficjenta Programu ewentualnych innych zobowiązań określonych w umowie, oraz (ii) złożenie oświadczenia przez Beneficjenta Programu wraz z odpowiednią dokumentacją potwierdzającą stan zatrudnienia.